

## Venta en Cuotas

Para tus ventas en cuotas con Cabal, debés aplicar los coeficientes informados en la siguiente tabla\*:

Cantidad de Cuotas	TNA	TEM	Coefficiente
2	130%	10,83%	1,1577
3	130%	10,83%	1,2161
4	130%	10,83%	1,2763
5	130%	10,83%	1,3384
6	130%	10,83%	1,4023
7	135%	11,25%	1,4874
8	135%	11,25%	1,5579
9	135%	11,25%	1,6302
10	135%	11,25%	1,7043
11	135%	11,25%	1,7802
12	135%	11,25%	1,8578
13	135%	11,25%	1,9371
14	135%	11,25%	2,0180
15	135%	11,25%	2,1006
16	135%	11,25%	2,1847
17	135%	11,25%	2,2703
18	135%	11,25%	2,3573
19	135%	11,25%	2,4457
20	135%	11,25%	2,5355
21	135%	11,25%	2,6265
22	135%	11,25%	2,7188
23	135%	11,25%	2,8122
24	135%	11,25%	2,9068

(\*) Vigentes a partir del 08.05.2024



### Modalidad de cálculo para Ventas en cuotas

Total de la venta en cuotas = Precio de venta contado x Coeficiente

Monto de la cuota para el socio = Total de la venta en cuotas / Cantidad de cuotas

Ejemplo de transacción para una venta de contado de \$ 1000 en 12 cuotas - TNA: 135%.:  
Total de la venta en cuotas = Precio de la venta contado x Coeficiente → \$ 1000 x 1,8578 = \$ 1857,8  
Monto de la cuota = Total de la venta en cuotas / Cantidad de cuotas → \$ 1857,8/12 = \$ 154,82

### Fórmula de cálculo del costo financiero

Monto de la venta - Arancel de descuento - Costo financiero = Importe neto a cobrar

(Monto de la Venta - Arancel de descuento) - Valor presente correspondiente a las cuotas = Costo Financiero

$$\frac{\sum MM}{\left\{ (1 + TNA \times PP/360) \times \left[ (1 + TNA \times 30/360)^{(n-t)} \right] \right\}} = \text{Valor presente correspondiente a las cuotas}$$

Precio de la venta contado X Coeficiente = Importe total de la venta en cuotas

(Total de la venta en cuotas - Arancel) ÷ Cuotas = Importe a descontar en cada mes (MM)

30 - (F. de pago - F. Presentación de la operación) = Primer período (PP)

n: número de la cuota