

Venta en Cuotas

Para tus ventas en cuotas con Cabal, debés aplicar los coeficientes informados en la siguiente tabla*:

Cantidad de Cuotas	TNA	TEM	Coeficiente
2	95%	7,92%	1,1148
3	95%	7,92%	1,1567
4	95%	7,92%	1,1995
5	95%	7,92%	1,2434
6	95%	7,92%	1,2883
7	99%	8,25%	1,3491
8	99%	8,25%	1,3982
9	99%	8,25%	1,4483
10	99%	8,25%	1,4995
11	99%	8,25%	1,5517
12	99%	8,25%	1,6048
13	99%	8,25%	1,6590
14	99%	8,25%	1,7141
15	99%	8,25%	1,7702
16	99%	8,25%	1,8273
17	99%	8,25%	1,8853
18	99%	8,25%	1,9441
19	99%	8,25%	2,0039
20	99%	8,25%	2,0645
21	99%	8,25%	2,1260
22	99%	8,25%	2,1883
23	99%	8,25%	2,2515
24	99%	8,25%	2,3154

(*) Vigentes a partir del 29.05.2024



Modalidad de cálculo para Ventas en cuotas

Total de la venta en cuotas = Precio de venta contado x Coeficiente

Monto de la cuota para el socio = Total de la venta en cuotas / Cantidad de cuotas

Ejemplo de transacción para una venta de contado de \$ 1000 en 12 cuotas - TNA: 99%.:
Total de la venta en cuotas = Precio de la venta contado x Coeficiente → \$ 1000 x 1,6048 = \$ 1604,8

Monto de la cuota = Total de la venta en cuotas / Cantidad de cuotas → \$ 1604,8/12 = \$ 133.73

Fórmula de cálculo del costo financiero

Monto de la venta - Arancel de descuento - Costo financiero = Importe neto a cobrar

(Monto de la Venta - Arancel de descuento) - Valor presente correspondiente a las cuotas = Costo Financiero

$$\frac{\sum MM}{\left\{ (1 + TNA \times PP/360) \times \left[(1 + TNA \times 30/360)^{(n-t)} \right] \right\}} = \text{Valor presente correspondiente a las cuotas}$$

Precio de la venta contado X Coeficiente = Importe total de la venta en cuotas

(Total de la venta en cuotas - Arancel) ÷ Cuotas = Importe a descontar en cada mes (MM)

30 - (F. de pago - F. Presentación de la operación) = Primer período (PP)

n: número de la cuota