

Venta en Cuotas

Para tus ventas en cuotas con Cabal, debés aplicar los coeficientes informados en la siguiente tabla*:

Cantidad de Cuotas	TNA	TEM	Coficiente
2	150%	12,50%	1,1824
3	150%	12,50%	1,2505
4	150%	12,50%	1,3210
5	150%	12,50%	1,3939
6	150%	12,50%	1,4691
7	157%	13,08%	1,5746
8	157%	13,08%	1,6590
9	157%	13,08%	1,7457
10	157%	13,08%	1,8348
11	157%	13,08%	1,9262
12	157%	13,08%	2,0198
13	157%	13,08%	2,1155
14	157%	13,08%	2,2133
15	157%	13,08%	2,3131
16	157%	13,08%	2,4149
17	157%	13,08%	2,5184
18	157%	13,08%	2,6237
19	157%	13,08%	2,7307
20	157%	13,08%	2,8393
21	157%	13,08%	2,9493
22	157%	13,08%	3,0608
23	157%	13,08%	3,1736
24	157%	13,08%	3,2877

(*) Vigentes a partir del 21.03.2024



Modalidad de cálculo para Ventas en cuotas

Total de la venta en cuotas = Precio de venta contado x Coeficiente

Monto de la cuota para el socio = Total de la venta en cuotas / Cantidad de cuotas

Ejemplo de transacción para una venta de contado de \$ 1000 en 12 cuotas - TNA: 157%.:
Total de la venta en cuotas = Precio de la venta contado x Coeficiente → \$ 1000 x 2,0198 = \$ 2019,8
Monto de la cuota = Total de la venta en cuotas / Cantidad de cuotas → \$ 2019,8/12 = \$ 168,32

Fórmula de cálculo del costo financiero

Monto de la venta - Arancel de descuento - Costo financiero = Importe neto a cobrar

(Monto de la Venta - Arancel de descuento) - Valor presente correspondiente a las cuotas = Costo Financiero

$$\frac{\sum MM}{\left\{ (1 + TNA \times PP/360) \times \left[(1 + TNA \times 30/360)^{(n-t)} \right] \right\}} = \text{Valor presente correspondiente a las cuotas}$$

Precio de la venta contado X Coeficiente = Importe total de la venta en cuotas

(Total de la venta en cuotas - Arancel) ÷ Cuotas = Importe a descontar en cada mes (MM)

30 - (F. de pago - F. Presentación de la operación) = Primer período (PP)

n: número de la cuota