

Venta en Cuotas

Para tus ventas en cuotas con Cabal, debés aplicar los coeficientes informados en la siguiente tabla*:

Cantidad de Cuotas	TNA	TEM	Coficiente
2	184%	15,33%	1,2245
3	184%	15,33%	1,3095
4	184%	15,33%	1,3980
5	184%	15,33%	1,4900
6	184%	15,33%	1,5855
7	193%	16,08%	1,7215
8	193%	16,08%	1,8297
9	193%	16,08%	1,9413
10	193%	16,08%	2,0563
11	193%	16,08%	2,1744
12	193%	16,08%	2,2956
13	193%	16,08%	2,4197
14	193%	16,08%	2,5465
15	193%	16,08%	2,6759
16	193%	16,08%	2,8078
17	193%	16,08%	2,9420
18	193%	16,08%	3,0784
19	193%	16,08%	3,2168
20	193%	16,08%	3,3570
21	193%	16,08%	3,4990
22	193%	16,08%	3,6426
23	193%	16,08%	3,7876
24	193%	16,08%	3,9341

(*) Vigentes a partir del 23.10.2023



Modalidad de cálculo para Ventas en cuotas

Total de la venta en cuotas = Precio de venta contado x Coeficiente

Monto de la cuota para el socio = Total de la venta en cuotas / Cantidad de cuotas

Ejemplo de transacción para una venta de contado de \$ 1000 en 12 cuotas - TNA: 193%.:
Total de la venta en cuotas = Precio de la venta contado x Coeficiente → **\$ 1000 x 2,2956 = \$ 2295.6**

Monto de la cuota = Total de la venta en cuotas / Cantidad de cuotas → **\$2295,6 /12 = \$ 191.30**

Fórmula de cálculo del costo financiero

Monto de la venta - Arancel de descuento - Costo financiero = Importe neto a cobrar

(Monto de la Venta - Arancel de descuento) - Valor presente correspondiente a las cuotas = Costo Financiero

$$\frac{\sum MM}{\left\{ (1 + TNA \times PP/360) \times \left[(1 + TNA \times 30/360)^{(n-t)} \right] \right\}} = \text{Valor presente correspondiente a las cuotas}$$

Precio de la venta contado X Coeficiente = Importe total de la venta en cuotas

(Total de la venta en cuotas - Arancel) ÷ Cuotas = Importe a descontar en cada mes (MM)

30 - (F. de pago - F. Presentación de la operación) = Primer período (PP)

n: número de la cuota